

ENXERGANDO AS OPORTUNIDADES:

EMPREENDEDORA CRIA DELIVERY DE KITS PARA CRIANÇAS SE DISTRAÍREM NA QUARENTENA

A palavra chave é **INICIATIVA**. Esta é a alternativa para manter o funcionamento do negócio especializado em tempo de crise.

Muitos empreendedores precisaram reinventar seus negócios em virtude da pandemia do novo coronavírus. Com a indicação de isolamento social, o setor de preparação de eventos foi diretamente atingido, já que uma das primeiras orientações é evitar aglomerações de pessoas.

Lú Brito, proprietária da Gurizada Faceira, empresa que monta espaços kids em casamentos, formaturas e aniversários, viu sua demanda se extinguir com o cancelamento desses eventos. “Foi bem difícil no começo.

Desesperador para quem é empreendedor. Ela teria três eventos na semana seguinte ao início da quarentena. Uma renda financeira que não veio. A sensação é de incerteza, mas também de reinvenção. Foi, então, a hora de criar uma alternativa para passar pela crise.

Há um ano, a empreendedora tinha tido a ideia de criar kits lúdicos para serem entregues em casa. A alta demanda de trabalho, no entanto, fez com que o projeto nunca saísse do papel. “Com os eventos acontecendo, nunca consegui validar o produto ou parar para fazer pesquisa de mercado”.

O projeto inicial era uma caixa de brinquedo, um kit básico custa R\$ 58,00 e é composto por 15 cores de giz de cera, brinquedo de papelão, 12 cores de massinha de modelar, seis cores de tinta guache, um pacote com 100 unidades de folhas branca em tamanho A4, uma folha A4 colorida e uma embalagem para guardar todos os itens. A encomenda dos kits, que podem custar até R\$ 120,00, conforme a inclusão de outros brinquedo, pode ser feita pelas redes sociais da Gurizada Faceira. As entregas possuem taxa de R\$ 10,00 para a Capital e R\$ 20,00 para região metropolitana, e são feitas no dia seguinte ao pagamento.

Ser ativa nas redes sociais foi fundamental para que Lú encontrasse o recorte necessário para o seu produto. Tinha sua rede social com muitos grupos de mães e mandava, via mensagens, dicas como ‘20 soluções para brincar com as crianças sem sair de casa’ após as festas que fazia.

Nesses conteúdos, sempre tinha giz de cera, palitos, tinta guache. Parece bobo, mas muitos não têm em casa. É uma geração de tela, de celular”, contextualiza.

A produção inicial foi de 20 unidades, das quais 13 já foram vendidas. “Tem padrinhos comprando e pedindo para entregar na casa dos afilhados. É aquela coisa do afeto. Do ‘estou longe, mas faz um desenho pra mim, contribuindo assim para que as pessoas possam espalhar carinho.

Sobre o futuro, a empreendedora acredita que seu negócio sairá fortalecido nesse momento, podendo até ter perdas financeiras, mas o contato, conhecer o trabalho, reinventar-se, isso tudo fortalece. O que está sendo colocado na prática era uma nova iniciativa e a vontade de bastante tempo. O balanço é positivo.



Galerinha do segundo ano do Colégio Práxis Flamboyant,

Lendo esta reportagem lembrei de nosso tema no livro de Ética que fala sobre enxergarmos as oportunidades. Não devemos pensar apenas em oportunidades financeiras, mas pensar em oportunidades de aprender e ser feliz.

Vivemos um novo momento e sabemos que tudo isso vai passar.

Precisamos sair dessa diferentes. Estamos aprendendo a conviver com nossa família, organizar o nosso tempo, reinventar novas maneiras de passar o dia. Estudar por vezes sozinhos preocupados que não podemos deixar de aprender. Isto não é ruim. Estamos aprendendo a ser crianças responsáveis com a nossa aprendizagem e isso fará com que nos tornamos adultos responsáveis com o nosso trabalho.

Lembre-se que é você que está matriculado na escola e é de você que depende o seu sucesso na escola e sua aprovação.

A família pode até ajudar, mas nossos pais estão preocupados também com toda essa situação. Seria uma ajuda para eles se você organizasse os seus estudos.

E agora com nossas lives, precisamos aproveitar o nosso tempo e trabalhar com planejamento. Planejar nossos estudos agora é essencial.

Use a sua agenda para anotar as suas dúvidas da tarefa do dia anterior, ou mesmo escreva na agenda que tudo foi super fácil, ou “tive dúvidas nesse exercício”. Escreva qual foi sua dúvida para ajudar você a colocar sua dúvida na aula. **MOSTRE PARA SUA FAMÍLIA QUE VOCE É CAPAZ.**

Na hora de nossa live, teremos um momento de tirar dúvidas antes do conteúdo novo da aula.

Mas é preciso enxergar as oportunidades, planejar como fazer e o que fazer, e executar no momento certo. **APROVEITE AS OPORTUNIDADES E CRESÇA**

Você pode assistir a história do Lego para entender melhor sobre como uma dificuldade pode virar uma oportunidade.

<https://youtu.be/tLfWKHlzies4>

FOCA NA SUA APRENDIZAGEM E NO SEU CRESCIMENTO E FAÇA OS EXERCÍCIOS DO LIVRO PÁGINAS 31 ATÉ A 37

EM BREVE NOS VEREMOS!!!!!!!

PROFESSORA SHEILA VERÍSSIMO

